



PEOPLE & BUSINESS – LEJ EN BUSINESSPARTNER

Som strategisk sparringspartner agerer Nanna ud fra virksomhedens to grundelementer, den strategiske forretning med businessplaner, visioner og mål og den adfærdsdrivende del bestående af medarbejdere, ledere og ejere. Ingen af elementerne kan skabe en bæredygtig forretningen alene. Det er vigtigt at få de to elementer til at levere hver for sig, men også i et større sammenspil for at opnå udvikling, vækst og fremgang. Med mere end 12 års erfaring inden for virksomhedsudvikling og ledelse på alle niveauer kigger Nanna på hele virksomheden med et objektive, ærligt og helheds perspektiv og hjælper jer til at nå nye resultater igennem people og business.

TALENTFULD LEDELSE – SPARRING, WORKSHOPS OG OPLÆG

Kan du nævne dine 10 top talenter? Undersøgelser viser at vi kun bruger 17% af vores talentpotentiale, der med har vi 83% talentpotentiale som vi ikke sætter i spil. Spørgsmålet er derfor også, hvordan kan vi udvikle andre og ser deres fulde potentiale, hvis vi ikke engang kender vores egne talenter.

Når vores talenter sættes i spil, øges vores drive, motivation og effektivitet med op til 30%, så hvorfor ikke bruge vores fulde potentiale. Som mentor og facilitator afdækker Nanna dine og teamets top talenter, skaber samtaler og strategiske muligheder, motivation og udvikling for både forretningen, teamet og det enkelte menneske.

VISUEL & EMOTIONEL KØBSADFÆRD – HÅNDGRIBLIG SPARRING OMKRING AT RAMME RIGTIGT

Der er altid en butik, hjemmeside eller SoMe profil, som du bare syntes gør det godt og hvor de er spot on på alting. De har de helt rigtige valgte inspirerende billeder, ord og farver, de fastholder din opmærksomhed og du får følelsen af at de kan levere.

Denne virksomhed kender sine kunder, deres ønsker og behov og dertil anvender de målrettet kommunikation.

Kender du din virksomheds primære kunde? Er jeres kommunikation skarpt rettet mod dem? Og bliver jeres førstegangskunder til flergangskunder? Ved brug af værktøjer som emotionelle kundetyper og som uddannet Visual merchandiser, vejleder Nanna dig i hvordan du henvender dig, kommunikerer, indretter og leverer, så dine kunder skaber en loyal og emotionel relation til din virksomhed.

NANNA HEDEGAARD

Strategisk sparringspartner med fokus på udvikling og vækst af både mennesker og forretningen, som kan ses på trivslen, effektiviteten og ikke mindst bundlinjen.

KEYWORDS

Sparringspartner, personligt lederskab, adfærdsdesign, bæredygtig ledelse, visuel og emotionel købsadfærd, effektivisering, problemløsning og optimering.

KONTAKT

Mail kontakt@nannahedegaard.dk

Tlf. +45 28 90 89 79

LinkedIn [linkedin.com/in/nanna-hedegaard-038410146](https://www.linkedin.com/in/nanna-hedegaard-038410146)